



Conteúdo Programático

O Processo de Gestão das Compras e Vendas



IN-CLASS



7 horas



SABER
ESTAR/SER

15%



SABER FAZER

55%



SABER SABER

30%

Destinatários

Consultores, Técnicos e Utilizadores PRIMAVERA que pretendam utilizar e organizar os processos de compras e vendas das empresas.

Pré-requisitos

É aconselhável o domínio dos conceitos fundamentais sobre a Gestão de Compras e das Vendas.

Créditos: 50

Para efeitos de certificação PRIMAVERA

Contactos

Angola/
(+244) 222 440 447
academy_ao@primaverabss.com

Cabo Verde/
(+238) 356 37 73
academy@primaverabss.com

Moçambique/
(+258) 21 303 388
academy_mz@primaverabss.com

Portugal/
(+351) 253 309 241
academy@primaverabss.com

Objetivos

Desenhar todo o circuito das compras e das vendas torna os processos mais imediatos e eficazes.

Descubra as funcionalidades destes módulos do software de gestão PRIMAVERA e monitorize facilmente o processo de registo de entidades, registo de documentos e a obtenção de mapas de análise na sua organização.

Principais objetivos:

- Saber registar artigos e entidades
- Ser capaz de registar faturas de vendas e de compras
- Desenhar circuitos documentais
- Efetuar a anulação/devolução de documentos
- Ser capaz de realizar análises de exploração da informação de vendas e compras da empresa

Plano de Formação

Entidades e Condições de pagamento

Artigos

Registo de documentos de Compra / Venda

O Editor de Compras e Vendas

Circuito Documental

Transformação e Conversão de documentos

Duplicação de Documentos

Cópia de Linhas

Rascunhos

Preços em moeda estrangeira

Templates de documentos de venda

Operações de estorno

Anulação de Documentos

Estorno/Crédito de documentos

Devoluções

Área de formação
Logística e Compras



Conteúdo Programático

O Processo de Gestão das Compras e Vendas



IN-CLASS



7 horas



SABER
ESTAR/SER

15%



SABER FAZER

55%



SABER SABER

30%

Outros Utilitários

Mapas de IVA

Reimpressão de documentos

Mapas de Análise de Compras e Vendas

Análise de Encomendas

Análise de Compras

Análise de Vendas

Contactos

Angola/

(+244) 222 440 447

academy_ao@primaverabss.com

Cabo Verde/

(+238) 356 37 73

academy@primaverabss.com

Moçambique/

(+258) 21 303 388

academy_mz@primaverabss.com

Portugal/

(+351) 253 309 241

academy@primaverabss.com

Upgrading Skills

Primavera ACADEMY

* Estimativa do tempo que necessita para realizar a formação na sua totalidade

** N^o de dias que a formação está disponível. Verifique a data de início!

www.primaveraacademy.com